

CURSO COMPLETO DE PLANEJAMENTO DA LICITAÇÃO COM ELABORAÇÃO PRÁTICA DE ETPs E TERMOS DE REFERÊNCIA: COM BASE NA NOVA LEI DE LICITAÇÕES E JURISPRUDÊNCIA DO TCU.

PROFESSOR
SANDRO BERNARDES

 **23 A 25 DE AGOSTO DE 2023**

 **PRESENCIAL | BRASÍLIA**

HORÁRIO
8H30 ÀS 18H

CARGA HORÁRIA
24 HORAS

CURSO COMPLETO DE PLANEJAMENTO DA LICITAÇÃO COM ELABORAÇÃO PRÁTICA DE ETPs E TERMOS DE REFERÊNCIA: com base na Nova Lei de Licitações e Jurisprudência do TCU

- ✓ **Carga Horária: 24 horas**
- ✓ **Modalidade: PRESENCIAL**
- ✓ **Data: 23 a 25 de agosto de 2023**
- ✓ **Horário: 08h30 às 18h00**
- ✓ **Local: Brasília/DF**

1. APRESENTAÇÃO

O planejamento de uma licitação é fase fundamental para que o procedimento, como um todo, seja exitoso. Em face disso, a Lei 14.133/2021, a Nova Lei de Licitações e Contratos - NLLC, enfatiza o planejamento simultaneamente como fase e princípio aplicável às licitações públicas.

Nesse contexto, os dois artefatos mais importantes relativos a esta etapa são, sem dúvida, os Estudos Técnicos Preliminares e Termos de Referência (ETP e TR). Ocorre que nem sempre o potencial referente a esses instrumentos é devidamente explorado. Assim, é necessário contribuir para que as instituições públicas conheçam e utilizem mais adequadamente os mencionados instrumentos.

O presente curso, então, tem foco na elaboração PRÁTICA de ETPs e TRs, em conformidade com a NLLC. Para isso, além da apresentação de toda a normatividade aplicável à matéria na esfera federal, serão realizadas oficinas práticas de elaboração dos documentos, em conformidade não só com as normas, mas também de acordo com a jurisprudência do Tribunal de Contas da União. Haverá, ainda, apresentação do sistema disponibilizado pela União para a elaboração dos ETPs (sistema ETP digital, na plataforma do www.comprasnet.gov.br).

Também serão apresentados modelos de planos anuais de contratações e formulados questões relacionadas ao gerenciamento de riscos ligados ao planejamento da contratação e à seleção do fornecedor.

Os principais assuntos a serem abordados no curso a ser realizado, na parte correspondente à elaboração dos ETPs e TRs, referem-se, em especial, ao conhecimento do mercado, pesquisas de preços, formação das equipes de planejamento, envolvimento de pregoeiros e fiscais na elaboração dos documentos e, ainda, o papel da autoridade na revisão do que foi produzido. Serão, ainda, examinados, os aspectos relacionados ao julgamento das propostas e habilitação dos licitantes. Com

isso, pretende-se que os cursistas sejam capazes não só de analisar criticamente, mas



ELO

ELO

ESCOLA DE
NEGÓCIOS E
EVENTOS

também elaborar tantos os ETPs quanto os TRs, diante do que dispõe a atual normatividade do país, especialmente a partir do advento da Nova Lei de Licitações (Lei 14.133/2021), e também a partir da análise crítica da jurisprudência do TCU.

Por oportuno, também serão abordadas as alterações trazidas pelas Instruções Normativas 58 e 81, de 2022, expedidas pela Secretaria de Gestão do então Ministério da Economia.

2. OBJETIVOS GERAIS DE APRENDIZAGEM

Ao final da ação educacional, os participantes serão capazes de elaborar Estudos Técnicos Preliminares, Termos de Referência e Projetos Básicos, em conformidade com as normas que regem os assuntos, bem como com a jurisprudência do Tribunal de Contas da União.

Além disso, como objetivos podem ser listados os seguintes:

- Reconhecer a importância da etapa do planejamento da licitação, considerando o contexto legal e constitucional que envolve o assunto;
- Elaborar estudos técnicos preliminares, em conformidade com as normas que regem a matéria, bem como com a atual jurisprudência do Tribunal de Contas da União;
- Reconhecer a importância do gerenciamento de riscos em contratações públicas, preliminares, em conformidade com as normas que regem a matéria, em especial, a Instrução Normativa – 58, de 2022;
- Elaborar termos de referência, em conformidade com as normas que regem a matéria, bem como com a atual jurisprudência do Tribunal de Contas da União; e,
- Reconhecer as medidas a serem adotadas diante de situações pontuais que envolvem o planejamento da contratação.

3. PÚBLICO ALVO

- Gestores e fiscais de contratos;
- Membros de comissões de licitação;
- Procuradores e advogados públicos;
- Pregoeiros;

- Comissões de apoio ao pregoeiro;
- Advogados;
- Auditores e servidores de órgãos de controle interno e externo;
- Gestores públicos em geral, Servidores em geral que atuam nos processos de licitações pública;
- Ordenadores de despesa;
- Auditores e servidores dos Tribunais de Contas e do Controle Interno;
- Membros dos Ministérios Públicos e Magistrados;
- Servidores dos órgãos jurídicos, Fornecedores e prestadores de serviço;
- Prefeitos e servidores das Prefeituras Municipais;
- Demais profissionais interessados no assunto.

4. CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

1. PLANEJAMENTO DAS CONTRATAÇÕES

- 1.1. Objetivos da licitação;
- 1.2. Fases do processo licitatório;
- 1.3. Os planos anuais de contratação em seus aspectos operacionais;
- 1.4. Os agentes de contratação;
- 1.5. Estudos de caso conforme a jurisprudência do TCU.

2. ELABORAÇÃO DO ESTUDO TÉCNICO PRELIMINAR - ETP

- 2.1. Composição dos Requisitos mínimos de um ETP:
 - a necessidade da contratação;
 - os resultados pretendidos;
 - os requisitos da contratação;

- os estudos e a metodologia de cálculo utilizados para definir a quantidade e a qualidade da aquisição;
- levantamento de mercado e justificativa da escolha e do tipo de solução a contratar;
- documentação necessária à contratação: a habilitação e qualificação já devem ser definidas no ETP?
- a estimativa de preços ou preços referenciais;
- a descrição detalhada do objeto;
- justificativas para o parcelamento ou não do objeto;
- providências para adequação do ambiente do órgão, se necessário;
- a declaração de viabilidade ou não da contratação.

2.2. Modelos de ETP;

2.3. Estudos de caso conforme a jurisprudência do TCU;

2.4. Apresentação do módulo ETP Digital no ambiente do comprasnet

3. MAPA DE RISCOS NAS CONTRATAÇÕES E AQUISIÇÕES

3.1. Atividades da gestão de riscos;

3.2. Mapa de Riscos- modelos empregados por outros órgãos;

3.3. Momentos de apresentação do Mapa de Riscos durante o planejamento e a execução da contratação;

3.4. Estudos de caso com contratação (serviço e aquisição) exercício prático de validação do módulo;

4. TERMO DE REFERÊNCIA - TR

4.1. Diferenças básicas entre Projeto Básico e Termo de Referência: afinal, existem?;

4.2. Importância: base para um bom edital;

- 4.3. Responsabilidade pela elaboração e aprovação;
- 4.4. Requisitos mínimos de um Termo de Referência:
 - descrição do objeto;
 - justificativa e requisitos da contratação;
 - referência ao estudo técnico preliminar, se houver;
 - detalhamento dos prazos de execução do objeto;
 - deveres e obrigações da empresa a ser contratada;
 - descrição detalhada das sanções, observadas as condições padrões de penalidades adotadas pelo Tribunal;
 - condições de recebimento do objeto;
 - critérios de pagamento e cronograma financeiro, se for o caso;
 - procedimentos de fiscalização do contrato – necessidade de definição;
 - indicação de previsão orçamentária para a contratação.
- 4.5. Exigência de habilitação técnica;
- 4.6. Exigência de Amostra ou de Prova de Conceito;
- 4.7. Exigência de vistoria técnica;
- 4.8. Estudos de caso conforme a jurisprudência do TCU.

5. ATUAÇÃO (E NOVOS PAPEIS) DA ÁREA JURÍDICA NA NOVA LEI DE LICITAÇÕES

- 5.1. A essência da manifestação jurídico: os pareceres jurídicos e a missão atípica de controle por parte do jurídico;
- 5.2. A segregação das funções X novos papéis da área jurídica;
- 5.3. Apreciação jurídica em situações específicas: adesões a atas de registro, contratações diretas por dispensa de licitação e aplicação de sanções.

6. TÓPICOS COMPLEMENTARES

- 6.1. Sistema de Registro de Preços (questões essenciais que devem ser consideradas para a elaboração dos ETPs e Termo de Referência e já em conformidade com o Decreto 11.462/2023);
- 6.2. Fracionamento da despesa: como evitar;
- 6.3. Planejamento em contratações diretas mais usuais (exemplos práticos): locação de imóveis, dispensas baseadas em pequenos valores, contratações de remanescente e contratação de professores/tutores/conferencistas.

5. FACILITADOR

SANDRO BERNARDES

Graduação: Ciências Econômicas

Pós-Graduação: Contabilidade governamental e Direito Administrativo

Ex-Servidor da Controladoria Geral da União (1996 a 2000); Auditor concursado do Tribunal de Contas da União desde 2001, tendo exercido diversos cargos de chefia e/ou assessoria na instituição. Atualmente lotado na Secretaria de Aquisições Logísticas do TCU, unidade especializada em licitações e contratos na Corte de Contas Federal; Instrutor do Instituto Serzedêllo Corrêa- ISC, do Tribunal de Contas da União, do Instituto Plácido Castelo (IPC), vinculado ao TCE-CE, na Escola de Controle Externo do TCE-MS e da Escola Nacional de Administração Pública – Enap, dentre outras instituições públicas, nas disciplinas de Direito Administrativo e Licitações e Contratos; Professor de licitações e contratos em diversos cursos privados em várias capitais brasileiras (Brasília, Rio de Janeiro, São Paulo, Belo Horizonte, por exemplo); Integrante do Grupo Técnico de Trabalho do TCU que revisou o Projeto de Lei 1292/1995, que culminou na Nova Lei de Licitações (Lei Federal 4.133/2021); e, Foi também, um dos coordenadores do informativo de licitações e contratos do TCU..

Benefícios dos Cursos Presenciais da Elo Consultoria



**Material de Apoio
Personalizado**



**Certificado de Participação
Digital**



Coffee Breaks



Almoço

VALOR DE INVESTIMENTO

R\$ 3.990,00

Formas de Pagamento

O pagamento da inscrição deverá ser efetuado em nome da ELO CONSULTORA EMPRESARIAL E PRODUÇÃO DE EVENTOS LTDA, CNPJ 00.714.403/0001-00.

O envio da Nota de Empenho/Ordem de Serviço ou Autorização de Fornecimento, com posterior pagamento em umas das contas bancárias indicadas:

**Banco do Brasil**
AGÊNCIA 0452-9 CONTA CORRENTE 201.064-X
CNPJ 00.714.403/0001-00 **Bradesco**
AGÊNCIA 01526-1 CONTA CORRENTE 30300-3
CNPJ 00.714.403/0001-00 **Banco de Brasília**
AGÊNCIA 0209 CONTA CORRENTE 600.202-2
CNPJ 00.714.403/0001-00 

Confira nossa
chave de acesso:

Tipo: CNPJ
00.714.403.0001-00

Entre em contato conosco
e **garanta a sua vaga!**

Brasília/DF

SHN Quadra 2 • Bloco H
Sobreloja Metropolitan Hotel • Cep: 70.702-905
elo@eloconsultoria.com

61 3327-1142 • 61 3328-1390 • 61 98592-4828

Siga nossas Redes Sociais



elo_consultoria



eloempresarial



eloconsultoria

WWW.ELOCONSULTORIA.COM



ELO

Consultoria Empresarial
e Produção de Eventos